

明るく豊かな日本の未来をこの街から



Noith Co., Ltd.

株式会社ノイズ



CORPORATE PHILOSOPHY

明るく豊かな 日本の未来を この街から

「ありがとう」と「笑顔」の輪を拡げる専門家集団



私たちが考える「明るく豊か」とは

私たちが考える「明るく豊か」な状態とは、人々が夢を語り合い、希望に満ち溢れていて、一人ひとりがそれぞれ一身独立し、「充実した生活」を送れる状態であると考えています。

「充実した生活」とは、他者に囚われることなく、自己の意思に基づいて選択・行動し、その結果に「責任」を持つことによって得られる、限りなくストレスフリーに近い生活のことを指します。

人々がみな、充実した生活を送ることができれば、おのずと幸福度も高まり、希望に満ち溢れた「明るい未来」が開けると確信しています。

充実した生活には、精神的な自律はもちろん、経済的な自立も不可欠であると考えます。

資本主義社会の中で生きている以上、何をするにも「お金」は必要であり、お金を稼ぐことができなければ食べる物を買うこともできず、生きていくことさえできません。

しかしながら、人々がみな、『自分さえ良ければ…』という利己的・自己中心的な考えで行動している世界は「明るく豊か」な状態とは言えません。

自己の幸福度を高めるとともに、関わりあう人々が互いを尊重し合い、思いやりの心で満ち溢れた世界こそが「明るく豊か」な状態であると考えます。

私たちは、次世代に伝えるべき素晴らしい日本の文化や伝統を承継させるためにも、悪徳商人に成り下がることなく、「適正価格」での取引によって「クライアント企業の利益を最大限に追求する」という使命のもと「明るく豊かな日本の未来の創造」を目指して活動しています。



OUR MISSION

クライアント企業の 利益を最大限に 追求する

日本経済の中枢を担う中小企業に利益を生むことで、その地域に新しい雇用を創出するとともに、労働対価の上昇（賃金の引上げ、福利厚生の充実）によって、一人ひとりの幸福度向上の一助となり、それによって地域経済が循環・活性化され、その結果として、明るく豊かな日本の未来の創造に繋がると考えています。

VISION

「個」の能力を最大限に発揮するプロフェッショナル集団として
日本企業の発展と地域経済の成長を下支えするパートナーであり続ける



従来の「年功序列」や「縦割りの組織体制」ではなく、「個の複合体」としての組織を目指し、各専門分野のプロフェッショナルとして、個々人の最善を互いに尽くすことで目的を遂行する、高次元での専門家集団を目指します。

CORE VALUE



自己の信ずる「正義」を全うします。



関わるすべての人と「対等なパートナー」として
真摯に向き合います。



ご縁を大切に繋がる人々の「幸せの実現」を
サポートします。



「自信」と「誇り」と「責任」を持って
常に最適なお提案をします。



「できないこと」は理由とともに
明確にお伝えします。



私たちが目指す「地域貢献」

LOCAL CONTRIBUTION

私たちが考える「地域」とは、一人ひとりの「個」を中心として、その家族・友人をはじめ、日々の関わり合いの中で大切に想う人々との繋がりとの延長にあると考えています。

それぞれの「個」の「複合体」によってコミュニティが形成され、そのコミュニティの複合体によって地域が生まれ、さらに、その地域の複合体によって、国が生まれていると考えています。

一人ひとりの個がそれぞれ一人ひとりで、明るく豊かな生活を営むことができれば、その複合体である地域や国も自然と明るく豊かな社会になると考えています。

そして、地域を形成する複合体の最小組織が「企業」であると考えています。

社員、取引先、外部パートナー、顧客と立場による違いはありますが、それぞれの個が互いに尊重し合うことで強固な企業連合体となり、そして、その企業連合体が地域や国へと広がることで、明るく豊かな未来が創出できると信じています。





COMPANY NAME

株式会社ノイズの英語表記は「Noith Co., Ltd.」です。

単なる雑音（noise）ではなく、
『クライアントと共に歩み、共に成長していける企業であり続けたい』という想いから、
「Noise」と「With」を掛け合わせた造語の「Noith」と表記しています。

私たちはコンサルタントのような立ち位置となることが多いため、ときには耳が痛く感じられることもあります。雑音のようにうるさく感じられてしまうかもしれません。

しかしながら、この雑音の中にこそ、事業発展のヒントがあると考えています。

私たちの仕事はラジオのチューナーに近い役割があると考えています。

ラジオも最初のうちは「ザーザー」というノイズしか聞こえませんが、チューニングをして周波数を合わせることで、少しずつ音が聴こえるようになり、最後にはキレイな音となってたくさんの人々のもとへ届きます。

私たちは貴社の業界に関しては一切の素人かもしれませんが、
しかしながら、だからこそ、貴社のお客様と同じ視点で感じたことをお伝えできるのです。

ときにはそれが鬱陶しいと感じられてしまうこともありますが、貴社の事業に貢献できる日が必ず来ると確信しているからこそ、嫌われ役にもなれるのです。

代表挨拶

Message from the President

株式会社ノイズでは、『クライアント企業の利益を最大限に追求する』という使命のもと、中小企業様や個人事業主様の WEB 集客のお手伝いをさせていただいております。

私たちがこの使命を掲げている理由は、日本経済の中枢を担う中小企業に利益を生むことで、その地域に新しい雇用を創出するとともに、労働対価の上昇（賃上げ、福利厚生の実施）によって、一人ひとりの幸福度向上の一助となり、それによって地域経済が循環・活性化され、その結果として、明るく豊かな日本の未来の創出に繋がると考えているからです。

素晴らしい「日本のこころ」を次世代に承継しながら、より良い日本の未来づくりと一緒に目指していける事業者様とともに、歩んでいきたいと考えています。

弊社の強みは、「ブランディング」と「マーケティング」の掛け合わせ戦略です。小さな制作事務所だった弊社が、競合他社の多いホームページ制作市場で生き残るために、試行錯誤の末にたどり着いたのが「ブランディング戦略」でした。

どの業界でも、熾烈な価格競争や元請会社による不当な値下げ要求、急激な物価上昇などにより、利益を残すどころか企業の負担だけが膨らんでいるのが現状ではないでしょうか。

しかし、企業活動は慈善事業ではないため、利益を出さなければ生き残ることができません。

他社との価格競争に巻き込まれずに利益を残すためにも、むやみな値下げをせず「適正価格」で取引することが大切であり、そのためにもブランディング戦略が重要なのです。

貴社の潜在的な魅力を深掘りし、ターゲット層の消費者に対して適切にアプローチすることで、価格競争に巻き込まれにくくなり、本来の適正価格で取引できるようになります。

株式会社ノイズでは、『次世代に伝えるべき企業が潰れてしまう現状を何とかしたい』という想いから、『本当にいいモノを提供している』と商品に本気で自信はあるけれど、『売り方がわからない』とお悩みの企業様と共に歩んでいきたいと考えています。

もし、WEB 集客などの経営課題でお悩みでしたら、ぜひお話をお聞かせください。きっとあなた様のお力添えができると確信しております。

貴社だけのサクセスストーリーをともに作り上げていけることを楽しみにしております。

株式会社ノイズ
代表取締役 高倉 圭佑

OUR BUSINESS



ホームページ・LP 制作



EC サイト構築



WordPress
カスタマイズ



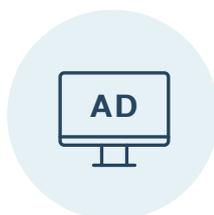
WordPress
保守・運用代行



サイト引越し代行



改ざんサイト復旧



広告運用代行



SEO・MEO 対策



リピート通販
総合サポート



チラシ・DM 制作



カタログ・名刺制作



LINE スタンプ作成

基本的な流れ

Flow

お問い合わせ・ご相談

まずはお気軽にお問い合わせください。
お問い合わせいただいた内容を確認後、担当よりご連絡させていただきます。

お打ち合わせ

貴社の現状や抱えている経営課題、事業内容やターゲット層などをヒアリングさせていただきます。
近場であれば直接伺いさせていただき、遠方であればメールや電話でお聞かせいただきます。ChatWork や Google Meet、Zoom 等のオンラインツールを使用してのオンライン会議も対応可能です。

お見積りのご提案

ヒアリングの内容をもとにお見積りをご提案させていただきます。

ご契約

お見積り内容にご納得いただけましたら、ご契約書を送付いたします。
ご指定のメールアドレス宛に電子署名システムよりご契約書をお送りさせていただきますので、電子署名のご対応をお願いいたします。
電子署名の完了および着手金のお支払いをもちまして、正式契約とさせていただきます。

制作準備

貴社でご用意できる素材（テキスト・写真・ロゴデータ・パンフレット等）をご提供ください。
必要に応じて、追加のヒアリングを行わせていただきます。

制作

通常、1～3ヶ月ほどお時間をいただいております。
(必要な機能やサイトの情報量に応じて期間は変動いたします。)

納品・検収

すべての工程が完了しましたら、ご指定の方法で納品させていただきます。
納品後7日間の検収期間を設けておりますので、不備等がありましたらこの期間にお申し付けください。

運用・管理

ご契約内容に応じた運用・管理を行います。
(運用・保守契約がない場合は、この時点で全行程完了となります。)

まずはお話をお聞かせください

10時～18時(祝土日は休み)

☎ 092-408-5808

24時間受付中

✉ support@noith.co.jp